

採用に成功した企業は業績も伸びる！！

「超採用力」セミナー



主催：河本社労士事務所

担当：君野・伊藤・百々路 h

TEL:06-6264-6264 FAX:06-6264-6265

【本セミナーの目的】

景気回復により「売り手市場」の様相が強まる新卒・中途の採用市場。
将来的に若者の労働人口の減少が見込まれる中で、各企業とも、少しでも
良い人材を確保しようと活発な採用活動を展開しています。

そんな人材争奪戦の激化で、「なかなか応募がない」「いい人材が来ない」と採用に疲れてはいませんか？
本セミナーでは成功事例を基に、母集団形成方法や人材採用により業績アップを実現した方法をお伝えします。

【本セミナーの効果】

- 母集団形成ができるようになる
- 苦勞している採用活動でワクワクできる
- どんな業種・職種でも採用することができる

初回訪問商談成功確率 90%

採用成功確率 80%以上

の営業が伝えるすごい採用術！

■日時：平成30年6月8日（金）

16:00 ~ 18:00（受付開始：15:30）

■場所：大雅ビル5階 第1会議室

（大阪市中央区備後町3-6-2）



■参加費：一人4,000円

ご紹介割引制度

当日お知り合いの方(*)をご紹介いただきますと、紹介する方・される方共に、参加費を1,000円割引いたします！

※ 弊所顧問先様以外の方に限ります。

✓上記を適用される場合は、本紙右下のチェック欄にチェックをお願いします。
✓参加費につきましては、お申込み後に弊所よりお送りする「お申込確認書」に記載の振込口座に、お振込いただきますようお願いいたします。

■対象者：経営者・人事責任者 等

■定員：50名

一講師紹介



リクルートトップパートナー2000人の中で
9期連続 No.1の営業がお伝えします！！

株式会社デルタマーケティング
エグゼクティブプランナー
（リクルートトップパートナー代理店所属）
廣田 さえ子 氏

【講演内容】

第1章：採用を成功させる考え方

- 「採用ノウハウはあるが、良い人材が来ない」と採用に疲れてはいませんか？
- たったひとりの採用で会社は大きく成長する

第2章：採用成功事例

- どんな会社・職種・業種にも必ずセールスポイントはある
- 数合わせの採用から脱却する ●欲しい人材はどんな人か

【略歴】求人広告業界26年目。入社した翌日から新規のアポを自身で獲得し、お客様先を訪問。毎日10社以上にアポイントをいただき、経営者・社長・人事のご担当者へ中途採用、新卒採用のご提案を行う。右も左も商品知識も分からないまま、訪問したお客様のほとんどから仕事を頂き、入社3ヶ月目から1度も目標がなかなかできなかったことがない。（目標を気にしたことがないこと、駆け引きはしないこと、お給料はお客様から頂いているんだという感謝の心、これだけあれば営業として成功できると確信。以来、そのスタンスを崩すことなく、現在もプレイングマネージャーとして自分のお客様を300社以上持ち、第一線で活躍中。新入社員よりも積極的に新規開拓を行ない、今尚、廣田ファンは増え続けている。現在、【初回訪問商談成立確率90%】【採用成功確率80%以上】を継続しており、今のように超売り手市場にあっても、新しい切り口、そのお客様だけの魅力を引き出す営業スタイルは同業界にとどまらず、他業界からも注目されている。離職率の高い求人広告業界の中では、売上・営業年数ともに「レジェンド」級である。

【講演実績】2015～2017年度にセミナーを東京・大阪で複数開催。

【著書】「勝ちぐせ。」カナリアコミュニケーションズ(2016年7月)、「超採用力」リンダパブリッシング(2017年3月)

現在、各業界より講演依頼多数

【申込方法】下記ご記入の上、FAX：06-6264-6265 又は メール：kimino@k-s-j.net（君野宛）にてお申込みください

御社名		参加者	
T E L			職氏名
F A X			
Eメール（代表者）			
		ご紹介割引制度を適用されますか ⇒ <input type="checkbox"/>	

※ご記入頂きましたお客様情報は、事前連絡及び弊所の事業のご案内のみに使用し、それ以外の目的で使用する事はありません。